

Correção das comissões

Atualizada em **05/10/2026**, conforme orientação da gestão.

Correção dos itens 23.1 e 23.2: quem estiver na Faixa Academia, com **25 a 44 aparelhos seminovos vendidos no mês** e aprovação no ciclo aplicável, recebe **0,25% sobre o faturamento elegível de novos e de seminovos**.

Faixa Academia aprovada	Comissão
Aparelhos seminovos	0,25%
Aparelhos novos	0,25%

Mínimo de 25 seminovos: menos de 25 seminovos vendidos resulta em **0% nos novos e nos seminovos, mesmo com aprovação na Academia**, inclusive durante o mês. Não se aplica o provisório abaixo desse mínimo.

A taxa de 0,40% dos novos não se aplica à Faixa Academia aprovada nem ao caso sem comissão acima. A presença no Corujão não muda os 0,25% da Faixa Academia.

A partir de 45 seminovos, os novos seguem a regra das demais faixas: 0,40%, ou 1,00% com pelo menos 65 seminovos e participação completa em todos os Corujões do mês, observadas as demais disposições do regulamento.

Esta correção integra a régua v1.3, aplicável desde setembro de 2026. As régua de julho e agosto permanecem inalteradas.

Leitura do documento: esta página substitui os 0,20% da Faixa Academia por 0,25% e prevalece sobre os 0,40% genéricos dos novos nos casos descritos acima. As páginas seguintes preservam o regulamento original v1.3.

LIGA MOBILETEK

REGULAMENTO OFICIAL 2026

Versão 1.3 - vigência das atualizações a partir de 1º de setembro de 2026

ITEM	DEFINIÇÃO
Período oficial	1º de julho a 31 de dezembro de 2026
Prêmio principal	TV de 70 polegadas - marca e modelo a definir
Formato	Duas etapas, com um descarte em cada etapa
Grande final	Pontuação dobrada em dezembro, exceto pontos da Academia Mobiletek
Academia Mobiletek	Formação periódica integrada à Liga; não possui realização mensal obrigatória
Integridade	Mérito individual, igualdade de condições e validação por registros oficiais

Atualização desta versão: inclusão da Academia Mobiletek, regras de avaliação e recuperação, Faixa Academia de comissão, regras de comissão para aparelhos novos, premiação semanal de R\$ 100 em crédito iFood e exceção expressa dos pontos da Academia à dobra de dezembro. Também foi reorganizada a numeração das seções para eliminar inconsistências formais da versão anterior.

MOBILETEK | LIGA 2026

Resumo das regras principais

Esta página apresenta uma visão rápida da Liga. As regras completas e os critérios de validação estão detalhados nas seções seguintes.

FORMA DE PONTUAR	PONTUAÇÃO
Cada produto participante vendido	1 ponto
Meta mensal atingida	10 pontos extras
Cada produto vendido acima da meta	+1 ponto extra
1º maior faturamento do mês	5 pontos
2º maior faturamento do mês	3 pontos
3º maior faturamento do mês	2 pontos
Cada participação completa no Corujão	1 ponto
Cada domingo presencial	3 pontos
Cada domingo somente on-line	1 ponto
Academia Mobiletek	15 a 20 pontos por avaliação aprovada; recuperação = 50% dos pontos obtidos

Produtos que geram pontos: iPhones seminovos, iPhones novos, MacBooks, AirPods, iPads e Apple Watches. Acessórios, serviços e outros produtos não previstos não serão contabilizados para pontuação da Liga.

Ranking final: serão somados os dois melhores meses de julho a setembro e os dois melhores meses de outubro a dezembro.

Dezembro: as pontuações previstas na regra geral serão dobradas. Os pontos da Academia Mobiletek não dobram em nenhuma hipótese.

Premiação semanal: R\$ 100,00 em crédito iFood ao vendedor com maior quantidade de aparelhos novos + seminovos no período de domingo até o fechamento de sábado; empate por maior faturamento do período.

Comissão de seminovos: 0 a 24 = sem habilitação por meta; 25 a 44 = 0,20% com Academia ativa; 45 a 64 = 0,40%; 65 a 84 = 1,00%; 85+ = 1,00% + R\$ 500 de bônus Meta Elite.

Comissão de aparelhos novos: 0,40% padrão. Poderá passar a 1,00% quando o colaborador atingir a Meta Principal de 65 seminovos e cumprir integralmente o critério mensal de participação nos Corujões.

Fraudes e reincidência: a primeira irregularidade confirmada gera advertência, desconto de 30 pontos no ranking geral e comissão limitada a 0,40% no mês; a reincidência gera exclusão da Liga e comissão zerada no mês da exclusão.

1. Objetivo da Liga

A Liga Mobiletek é uma campanha interna de incentivo criada para reconhecer a performance comercial, a consistência, o comprometimento, o desenvolvimento profissional e a participação dos colaboradores nas atividades promovidas pela empresa.

A competição terá pontuação individual, ranking mensal, reconhecimento do Vendedor do Mês, atividades de desenvolvimento vinculadas à Academia Mobiletek e classificação geral para definição do campeão da Liga Mobiletek 2026.

2. Período oficial

A Liga Mobiletek terá início em 1º de julho de 2026 e será encerrada em 31 de dezembro de 2026.

Somente serão consideradas as vendas, atividades e pontuações válidas registradas dentro desse período, observadas as regras de fechamento mensal e as regras especiais expressamente previstas neste regulamento.

3. Participantes e elegibilidade

Poderão participar os colaboradores que exerçam funções elegíveis e sejam oficialmente incluídos pela gestão na competição.

A participação e a pontuação serão individuais. Para receber o prêmio principal, o colaborador deverá estar com vínculo ativo com a Mobiletek no encerramento da Liga e na data definida para a entrega da premiação.

4. Sistema de pontuação

4.1 Pontos por produto vendido

Cada unidade vendida dentro das categorias participantes valerá 1 ponto.

- iPhones seminovos;
- iPhones novos;
- MacBooks;
- AirPods;
- iPads;
- Apple Watches.

Acessórios, serviços e demais produtos que não estejam expressamente listados acima não gerarão pontuação.

4.2 Pontos por meta mensal atingida

O colaborador que atingir a meta individual de vendas definida oficialmente para o mês receberá 10 pontos extras.

4.3 Pontos extras por vendas acima da meta

Cada unidade vendida acima da meta mensal valerá 1 ponto extra, adicional ao ponto normal da venda. Assim, cada unidade acima da meta valerá 2 pontos no total: 1 ponto pela venda e 1 ponto extra pela superação da meta.

Exemplo: meta mensal de 50 unidades e resultado de 55 vendas = 55 pontos pelas vendas + 10 pontos pela meta atingida + 5 pontos pelas vendas acima da meta = 70 pontos.

4.4 Pontuação por faturamento mensal

CLASSIFICAÇÃO MENSAL POR FATURAMENTO	PONTOS
1º maior faturamento	5 pontos
2º maior faturamento	3 pontos
3º maior faturamento	2 pontos

Em caso de empate no faturamento, serão aplicados, nesta ordem: maior número de produtos participantes vendidos; maior número de vendas acima da meta; e, persistindo o empate, o colaborador que tiver alcançado primeiro o faturamento registrado.

4.5 Participação no Corujão

Cada participação completa e validada no Corujão valerá 1 ponto. Não haverá percentual ou quantidade mínima mensal para a pontuação individual de cada Corujão; cada participação será considerada separadamente.

Para o benefício específico de comissão dos aparelhos novos previsto no item 23.2, será considerado o cumprimento integral do critério mensal de participação nos Corujões oficialmente programados, conforme comunicação da gestão.

4.6 Atendimento aos domingos

MODALIDADE	PONTUAÇÃO POR DOMINGO
Atendimento presencial	3 pontos
Atendimento somente on-line	1 ponto

No mesmo domingo, as modalidades presencial e on-line não serão acumuladas. O colaborador que trabalhar presencialmente receberá apenas os 3 pontos da modalidade presencial. A validação dependerá do cumprimento da escala, da disponibilidade efetiva e das responsabilidades definidas pela empresa.

4.7 Academia Mobiletek - pontuação por avaliação

A Academia Mobiletek é uma atividade periódica de desenvolvimento comercial integrada à Liga. Sua realização não é obrigatoriamente mensal e dependerá do calendário definido e comunicado pela gestão.

Quando houver ciclo ativo da Academia, a avaliação regular poderá gerar pontos individuais na Liga conforme as seguintes regras:

ACERTOS EM 20 QUESTÕES	RESULTADO	PONTOS NA LIGA
0 a 14	Não aprovado	0
15	Aprovado	15
16	Aprovado	16
17	Aprovado	17
18	Aprovado	18
19	Aprovado	19
20	Aprovado	20

A aprovação exige no mínimo 75% de aproveitamento, correspondente a 15 acertos em 20 questões. Abaixo desse mínimo não haverá pontuação.

4.8 Recuperação da Academia

O participante que não atingir 15 acertos na avaliação regular poderá realizar avaliação de recuperação, conforme calendário divulgado pela gestão. A recuperação será composta por nova avaliação, com questões distintas e critérios equivalentes de competência e dificuldade.

A aprovação na recuperação ocorrerá igualmente a partir de 15 acertos. Para fins de Liga, o participante aprovado em recuperação receberá 50% da pontuação correspondente ao número de acertos, desprezando-se eventual fração de ponto.

ACERTOS NA RECUPERAÇÃO	PONTOS NA LIGA
15	7
16	8
17	8
18	9

ACERTOS NA RECUPERAÇÃO	PONTOS NA LIGA
19	9
20	10

A recuperação poderá restabelecer a habilitação financeira da Faixa Academia, quando prevista para o respectivo ciclo. Participantes já aprovados na avaliação regular não poderão realizar recuperação com a finalidade de aumentar a pontuação.

4.9 Calendário e crédito dos pontos da Academia

Cada ciclo da Academia terá seus módulos, período de estudo, avaliação, recuperação, mês de crédito dos pontos e efeitos financeiros comunicados por escrito pela gestão.

Nos meses em que não houver ciclo ativo da Academia, não haverá pontuação acadêmica. Nesses períodos, as regras comerciais extraordinárias ou de incentivo aplicáveis ao mês seguirão o padrão definido no alinhamento mensal e deverão ser comunicadas por escrito aos participantes antes de produzirem efeitos.

5. Pontuação dobrada em dezembro

Dezembro será a Grande Final da Liga Mobiletek. As pontuações válidas previstas na regra geral deste item serão dobradas, criando uma oportunidade real de recuperação na reta final e mantendo a disputa aberta até o encerramento.

CRITÉRIO	PONTUAÇÃO EM DEZEMBRO
Cada produto participante vendido	2 pontos
Meta mensal atingida	20 pontos extras
Cada produto vendido acima da meta	+2 pontos extras
1º maior faturamento	10 pontos
2º maior faturamento	6 pontos
3º maior faturamento	4 pontos
Cada Corujão	2 pontos
Cada domingo presencial	6 pontos
Cada domingo somente on-line	2 pontos

Exceção expressa: os pontos conquistados em avaliações da Academia Mobiletek não serão dobrados em dezembro, independentemente da data de realização da prova ou do mês em que forem creditados. O máximo de uma avaliação regular continuará sendo 20 pontos e o máximo de uma recuperação continuará sendo 10 pontos.

A pontuação dobrada de dezembro será considerada antes da aplicação do descarte da segunda etapa.

6. Etapas e regras de descarte

6.1 Primeira etapa: julho, agosto e setembro

Ao final da primeira etapa, será descartado o mês com a menor pontuação de cada colaborador. Serão contabilizados os dois melhores resultados do período.

6.2 Segunda etapa: outubro, novembro e dezembro

Ao final da segunda etapa, também será descartado o mês com a menor pontuação de cada colaborador. Serão contabilizados os dois melhores resultados do período.

6.3 Formação do ranking final

Fórmula do ranking geral: dois melhores meses da primeira etapa + dois melhores meses da segunda etapa = pontuação final da Liga.

MÊS	PONTUAÇÃO	SITUAÇÃO NO EXEMPLO
Julho	60	Contabilizado
Agosto	45	Descartado
Setembro	72	Contabilizado
Outubro	55	Contabilizado
Novembro	40	Descartado
Dezembro	80	Contabilizado

No exemplo, a pontuação final será $60 + 72 + 55 + 80 = 267$ pontos.

7. Entrada de novos colaboradores

7.1 Entrada em julho

O colaborador que iniciar em julho participará normalmente das duas etapas, desde que o mês seja considerado válido conforme o item 7.4.

7.2 Entrada em agosto

O colaborador que iniciar em agosto poderá concorrer normalmente ao prêmio principal. Na primeira etapa, agosto e setembro serão contabilizados integralmente, sem descarte, pois o participante terá apenas dois meses disponíveis. Na segunda etapa, será descartado o pior resultado entre outubro, novembro e dezembro.

7.3 Entrada em setembro ou posteriormente

O colaborador que iniciar em setembro ou depois poderá participar da Liga, pontuar mensalmente, aparecer no ranking e concorrer às premiações mensais. Entretanto, não estará elegível ao prêmio principal desta edição, pois não terá quatro meses válidos para compor o ranking final.

7.4 Entrada durante o mês

Para que o mês de admissão seja considerado válido para a disputa do prêmio principal, o colaborador deverá cumprir pelo menos 70% dos dias previstos em sua escala naquele mês. Caso não atinja esse percentual, a participação válida para o ranking geral começará no mês seguinte.

8. Ranking e premiações

8.1 Ranking e reconhecimento mensal

Ao final de cada mês, será elaborado um ranking com a pontuação integral conquistada no período. O colaborador com a maior pontuação será reconhecido como Vendedor do Mês, independentemente das regras de descarte utilizadas no ranking final.

O Vendedor do Mês receberá:

- um pequeno troféu individual;
- um broche de Vendedor do Mês;

- reconhecimento e divulgação nas redes sociais oficiais da Mobiletek.

8.2 Troféu itinerante

A Mobiletek poderá adotar um troféu principal, de maior porte, que permanecerá durante o mês na unidade do Vendedor do Mês. No fechamento seguinte, o troféu será transferido para a loja do novo vencedor mensal.

Ao final da Liga, o troféu principal será entregue definitivamente ao campeão geral, juntamente com a TV de 70 polegadas. A implantação do troféu itinerante dependerá de confirmação formal da gestão.

8.3 Premiação semanal de desempenho

A Mobiletek concederá semanalmente uma premiação ao colaborador que registrar a maior quantidade de aparelhos vendidos no período de apuração compreendido entre o domingo e o fechamento das lojas no sábado seguinte.

Para esta premiação, serão contabilizados aparelhos novos e seminovos, sendo cada unidade considerada igualmente para fins de quantidade.

O colaborador com o maior número de aparelhos vendidos receberá R\$ 100,00 em crédito iFood. A apuração será realizada aos sábados, após o encerramento do expediente das lojas, com base nos resultados registrados e validados nos sistemas oficiais da Mobiletek.

Em caso de empate na quantidade de aparelhos vendidos, será considerado vencedor o participante que apresentar o maior faturamento no mesmo período de apuração. Persistindo situação não prevista, aplica-se o item 28 deste regulamento.

A premiação semanal é independente da pontuação da Liga e não gera pontos adicionais, além daqueles normalmente obtidos pelas vendas conforme as demais regras deste regulamento.

9. Prêmio principal

O campeão geral da Liga Mobiletek receberá uma TV de 70 polegadas, com marca e modelo a serem definidos pela gestão.

A premiação será entregue exclusivamente na forma do bem anunciado. Não poderá ser convertida, substituída ou transferida para pagamento em dinheiro, crédito ou vale-compra, outro produto ou bem, ou qualquer forma de compensação financeira.

Caso o primeiro colocado esteja inelegível no encerramento ou na entrega da premiação, o prêmio será destinado ao próximo participante elegível do ranking geral, aplicando-se a mesma regra sucessivamente, se necessário.

A entrega ocorrerá após a homologação do resultado final, em data definida pela gestão. O vencedor poderá ser solicitado a assinar termo de recebimento. A garantia do produto seguirá as condições do fabricante e do estabelecimento fornecedor.

10. Pontuação individual e intransferível

Todos os pontos conquistados são pessoais, individuais e intransferíveis.

- transferir ou repassar pontos a outro colaborador;
- dividir, vender, trocar ou negociar pontos;
- somar a pontuação de dois ou mais participantes;
- repassar pontos em caso de desligamento da empresa.

11. Desligamento da empresa

Caso o colaborador seja desligado ou solicite desligamento antes do encerramento da Liga, será automaticamente retirado da competição e seus pontos serão cancelados, sem possibilidade de transferência.

12. Definição e contabilização de venda válida

Para fins de pontuação, premiações e apurações previstas neste regulamento, será considerada válida somente a venda que:

- esteja registrada corretamente no sistema oficial;
- possua pagamento confirmado;

- tenha o produto efetivamente entregue ao cliente;
- não esteja cancelada, devolvida ou estornada;
- esteja vinculada ao colaborador responsável pela conclusão da venda.

Pedidos, reservas, orçamentos ou negociações ainda não concluídas não gerarão pontos nem serão consideradas para premiações baseadas em vendas.

A venda será contabilizada no mês em que ocorrer a confirmação do pagamento e a entrega do produto. Vendas iniciadas em um mês e concluídas no seguinte serão pontuadas no mês da conclusão efetiva. O fechamento mensal ocorrerá às 23h59 do último dia de cada mês.

13. Responsabilidade pelas vendas

Os pontos serão creditados exclusivamente ao colaborador registrado como responsável pela venda no sistema oficial. Não será permitida alteração posterior do responsável com a finalidade de modificar a pontuação da Liga.

Quando houver participação legítima de mais de um colaborador, será considerado o responsável definido pelas regras comerciais vigentes e pelo registro oficial da venda.

14. Vendas fictícias, fraudes, manipulação e integridade das avaliações

Será considerada irregularidade qualquer conduta destinada a gerar vantagem indevida na Liga, alterar artificialmente o ranking, obter pontuação acadêmica de forma indevida ou atribuir resultados a quem não realizou efetivamente o atendimento, a venda ou a avaliação.

- venda fictícia ou lançada exclusivamente para gerar pontos;
- alteração indevida do responsável pela venda;
- duplicidade de lançamento, informação falsa ou registro simulado;
- combinação entre colaboradores para alterar resultados;
- compartilhamento de login, senha, conta ou canal de atendimento;
- atendimento, negociação, orçamento, registro ou venda realizados por outra pessoa em nome do participante;
- qualquer auxílio externo utilizado para aumentar artificialmente pontos, vendas, faturamento ou posição no ranking;
- compartilhamento de respostas, realização de avaliação por terceiro, consulta não autorizada ou qualquer recurso externo não permitido durante avaliações da Academia Mobiletek.

14.1 Uso individual de credenciais e atendimentos

Os sistemas, plataformas, logins, senhas, contas e canais de atendimento da Mobiletek são pessoais, individuais e intransferíveis. A proibição permanece válida mesmo quando o acesso ocorrer por poucos minutos, em caráter de ajuda, substituição temporária, fora do horário de trabalho ou mediante autorização verbal entre os envolvidos. Cada colaborador é responsável pela proteção e pelo uso de suas credenciais.

14.2 Integridade das avaliações da Academia

As avaliações da Academia deverão ser realizadas individualmente e de acordo com as condições comunicadas para cada prova. Qualquer consulta, compartilhamento de resposta, comunicação entre participantes ou auxílio externo somente será permitido quando expressamente autorizado pela gestão para aquela avaliação.

14.3 Penalidades progressivas

Primeira irregularidade confirmada:

1. cancelamento das vendas, atividades ou pontos obtidos de forma irregular;
2. advertência formal por escrito, válida até o encerramento da Liga;
3. desconto de 30 pontos diretamente do saldo geral do participante, sem possibilidade de neutralização pelos descartes ou pela pontuação dobrada de dezembro;
4. no mês em que a irregularidade for confirmada, nenhuma comissão vinculada às regras deste regulamento poderá superar 0,40%; percentuais inferiores permanecem inferiores e não serão elevados pela aplicação da penalidade;
5. aplicação das demais medidas administrativas e disciplinares internas cabíveis.

Reincidência:

1. exclusão imediata da Liga Mobiletek 2026;

2. retirada do ranking, cancelamento de todos os pontos acumulados e perda do direito às premiações;
3. comissão zerada no mês em que a exclusão for aplicada;
4. aplicação das demais medidas administrativas e disciplinares internas cabíveis.

Será considerada reincidência qualquer nova irregularidade confirmada após a advertência formal, ainda que a nova conduta seja de natureza diferente, ocorra em outro mês ou envolva outra pessoa. A advertência permanecerá válida até o fim da competição.

Quando houver participação de duas ou mais pessoas, as penalidades poderão ser aplicadas a todos os envolvidos, incluindo quem forneceu o acesso, quem executou a conduta e quem se beneficiou dela.

Os casos serão analisados pela gestão com base nos registros dos sistemas, horários de acesso, atendimentos, conversas, câmeras, testemunhos, registros de avaliação e demais evidências disponíveis. Antes da decisão definitiva, o participante será comunicado e terá 24 horas para apresentar seus esclarecimentos. A penalidade será aplicada após a conclusão da análise.

15. Cancelamentos, devoluções e estornos

Vendas canceladas, devolvidas ou estornadas deixarão de gerar pontuação. Caso os pontos já tenham sido lançados, serão corrigidos no fechamento mensal. Essa correção será considerada regularização do resultado, e não punição.

16. Fonte oficial dos resultados

Serão considerados válidos apenas os números registrados e confirmados no sistema oficial da Mobiletek e, para a Academia, os resultados registrados no meio oficial de avaliação definido pela gestão.

Controles pessoais, anotações paralelas, prints isolados, planilhas particulares ou mensagens sem validação não substituirão os registros oficiais.

17. Conferência mensal e prazo de análise

A pontuação será fechada mensalmente e divulgada oficialmente aos participantes.

Após a divulgação, o colaborador terá 24 horas para solicitar a análise de possíveis divergências. O pedido deverá indicar claramente o item contestado, o mês, a venda, a atividade ou a avaliação envolvida e as informações necessárias para conferência.

Encerrado o prazo de 24 horas, o resultado mensal será considerado definitivo, salvo erro identificado pela própria gestão. A mesma janela de 24 horas será aplicada à divulgação do ranking final. Concluídas as análises, o resultado será homologado e considerado definitivo.

18. Ausências, férias e afastamentos

Férias, atestados, licenças, folgas ou afastamentos não gerarão pontos automáticos ou compensatórios. A pontuação será calculada com base nas atividades efetivamente realizadas, respeitando as regras de descarte e as condições comunicadas para cada atividade.

19. Correções de pontuação e penalidades

Faltas, atrasos e questões disciplinares comuns serão tratadas separadamente pelas normas internas da empresa e não gerarão retirada de pontos na Liga. A exceção é a penalidade expressamente prevista no item 14 para fraude, manipulação, auxílio externo, uso indevido de credenciais ou irregularidade em avaliação. Permanecem permitidas as correções de pontos decorrentes de cancelamento, devolução, estorno, erro de lançamento ou duplicidade.

20. Mudança de unidade ou função

Caso o colaborador seja transferido para outra unidade e permaneça em função elegível, continuará com sua pontuação individual. A pontuação acompanha o participante, e não a unidade. Caso deixe de exercer função elegível, sua participação poderá ser encerrada a partir da data da mudança.

21. Critérios de desempate mensal

Em caso de empate na pontuação mensal, serão aplicados, nesta ordem:

1. maior número de produtos participantes vendidos no mês;
2. maior faturamento no mês;
3. maior número de unidades vendidas acima da meta;
4. maior número de participações em atividades extras;
5. decisão da gestão com base nos registros oficiais, caso o empate persista.

22. Critérios de desempate do ranking final

Em caso de empate na pontuação final, serão utilizados, nesta ordem:

1. maior número de produtos participantes vendidos nos quatro meses contabilizados;
2. maior faturamento acumulado nos quatro meses contabilizados;
3. maior número de metas mensais atingidas;
4. maior pontuação obtida em dezembro;
5. maior pontuação bruta em toda a competição, antes dos descartes.

23. Regras comerciais vinculadas à Liga e à Academia

As regras desta seção disciplinam apenas os percentuais de comissão e benefícios comerciais diretamente relacionados às metas de aparelhos seminovos, à Academia Mobiletek, aos Corujões e à Meta Elite. Demais regras de remuneração não previstas aqui permanecem sujeitas às políticas comerciais internas aplicáveis.

23.1 Metas e comissão de aparelhos seminovos

Para fins das faixas de comissão abaixo, serão contabilizados exclusivamente aparelhos seminovos. Aparelhos novos não serão somados às quantidades de 25, 45, 65 ou 85 unidades, ainda que gerem pontuação normalmente na Liga.

SEMINOVOS VENDIDOS NO MÊS	FAIXA / CONDIÇÃO	COMISSÃO SOBRE SEMINOVOS
0 a 24	Sem habilitação por meta	0%
25 a 44	Faixa Academia - exige Academia ativa no ciclo correspondente	0,20%
45 a 64	Meta Mínima	0,40%
65 a 84	Meta Principal	1,00%
85 ou mais	Meta Elite	1,00% + bônus de R\$ 500,00

O percentual correspondente será aplicado sobre o faturamento elegível de aparelhos seminovos do participante no respectivo mês, observadas as demais regras comerciais da Mobiletek.

A Faixa Academia de 0,20% somente será habilitada quando houver ciclo da Academia aplicável ao mês e o colaborador estiver aprovado no respectivo ciclo, inclusive por recuperação, conforme as regras dos itens 4.7 a 4.9. A Meta Mínima, a Meta Principal e a Meta Elite não dependem da aprovação na Academia, salvo comunicação escrita em sentido diverso para período futuro, respeitado o item 25.

23.2 Comissão de aparelhos novos

A comissão padrão sobre o faturamento elegível de aparelhos novos será de 0,40%.

O percentual de comissão dos aparelhos novos passará para 1,00% quando o colaborador cumprir cumulativamente, no mesmo mês:

1. atingir a Meta Principal de 65 aparelhos seminovos vendidos;

2. participar de forma completa e validada de todos os Corujões oficialmente programados no mês, salvo regra específica previamente comunicada por escrito pela gestão no alinhamento mensal.

O não cumprimento de qualquer uma das duas condições mantém a comissão dos aparelhos novos em 0,40%. A venda de aparelhos novos não contribui para o atingimento da Meta Principal de 65 seminovos.

23.3 Regras da Academia em meses sem ciclo ativo

A Academia Mobiletek não possui realização mensal obrigatória. Nos meses em que não houver ciclo acadêmico, a existência, manutenção, suspensão ou substituição de qualquer faixa extraordinária de comissão vinculada à Academia será definida no alinhamento mensal e comunicada por escrito pela gestão antes do início de seus efeitos.

23.4 Regra transitória - setembro e outubro de 2026

Para o lançamento da Academia Mobiletek, ficam estabelecidos os seguintes ciclos:

CICLO	PERÍODO DE ESTUDO	CONTEÚDO	EFEITO NA LIGA	EFEITO FINANCEIRO
Ciclo 1	01 a 15/09/2026	Módulos A + B	Pontos creditados em setembro	Aprovação habilita a Faixa Academia de setembro, se atingidos 25 a 44 seminovos
Ciclo 2	16 a 28/09/2026	Módulos C + D	Pontos creditados em outubro	Aprovação habilita a Faixa Academia de outubro, se atingidos 25 a 44 seminovos

Cada prova será individual, terá 20 questões e exigirá no mínimo 15 acertos. As provas são independentes: a aprovação ou pontuação de uma avaliação não compensa resultado insuficiente na outra.

24. Premiações e benefícios independentes

A premiação semanal em crédito iFood, a pontuação da Liga, os percentuais de comissão e o bônus Meta Elite possuem critérios próprios e independentes. O recebimento de um benefício não cria automaticamente direito a outro, salvo quando houver vinculação expressa neste regulamento.

25. Alterações no regulamento

Após o início da Liga, nenhuma alteração poderá reduzir pontos já validados ou beneficiar individualmente determinado participante.

Caso seja necessária adequação operacional, a mudança deverá ser comunicada por escrito, aplicada igualmente aos participantes, produzir efeitos somente após a comunicação e preservar os resultados já consolidados.

As regras definidas em reuniões mensais de alinhamento somente produzirão efeitos quando formalmente comunicadas aos participantes por meio oficial da Mobiletek.

26. Interrupções operacionais

Caso ocorram falhas no sistema, indisponibilidade dos canais de atendimento, indisponibilidade do meio de avaliação ou situações operacionais que prejudiquem coletivamente os participantes, a gestão analisará o impacto e poderá ajustar a apuração do período. Qualquer decisão deverá ser coletiva, transparente e não poderá favorecer individualmente um participante.

27. Divulgação e uso de imagem

Os rankings, vencedores semanais e mensais, resultados da Academia e o campeão geral poderão ser divulgados nos canais internos da empresa. A Mobiletek também poderá divulgar nome, unidade, resultados, fotografias e entrega das premiações em seus canais oficiais, observadas as autorizações aplicáveis para uso externo de imagem.

28. Casos não previstos

Situações não previstas neste regulamento serão analisadas e decididas pela gestão da Mobiletek, buscando preservar a transparência, a igualdade de condições, a integridade da competição e seu objetivo motivacional.

29. Ciência e aceitação

A participação na Liga Mobiletek representa a ciência e a aceitação integral das regras deste regulamento. Todos os participantes deverão atuar de forma ética, transparente e em conformidade com os procedimentos internos da empresa.

Resumo final

TEMA	REGRA PRINCIPAL
Período	01/07/2026 a 31/12/2026
Ranking final	Dois melhores meses de cada etapa
Dezembro	Pontuação geral dobrada; Academia não dobra
Academia	20 questões; aprovação com 15 acertos; 1 acerto = 1 ponto após aprovação
Recuperação	Habilita benefício financeiro do ciclo e gera 50% dos pontos
Faixa Academia	25 a 44 seminovos + Academia ativa = 0,20% sobre seminovos
Meta Mínima	45 a 64 seminovos = 0,40% sobre seminovos
Meta Principal	65 a 84 seminovos = 1,00% sobre seminovos
Meta Elite	85+ seminovos = 1,00% sobre seminovos + R\$ 500,00
Novos	0,40% padrão; 1,00% com 65 seminovos + critério integral de Corujões
Premiação semanal	R\$ 100 iFood; domingo a sábado; novos + seminovos; desempate por faturamento
Fraude	Advertência + -30 pontos + comissão limitada; reincidência = exclusão e comissão zerada
Prêmio principal	TV de 70 polegadas

LIGA MOBILETEK 2026**TERMO DE CIÊNCIA DO PARTICIPANTE****Nome do colaborador:** _____**Unidade:** _____**Data:** _____**Assinatura:** _____**Compromisso do participante**

Declaro que recebi acesso ao Regulamento Oficial da Liga Mobiletek 2026, versão 1.3, li seu conteúdo e estou ciente das regras de participação, pontuação, validação de resultados, premiações, metas, Academia Mobiletek, avaliações, recuperação, critérios de comissão vinculados à Liga e das penalidades progressivas por irregularidades.

Comprometo-me a utilizar exclusivamente minhas próprias credenciais, não compartilhar acessos e não permitir atendimentos, negociações, vendas ou avaliações em meu nome. Declaro estar ciente de que consultas ou auxílios externos não autorizados em avaliações da Academia podem ser tratados como irregularidade para fins da Liga.

Declaro ainda estar ciente de que os pontos da Academia Mobiletek não dobram em dezembro e de que a Academia não possui realização mensal obrigatória, sendo cada ciclo e seus efeitos comunicados formalmente pela gestão.

MOBILETEK | LIGA 2026

Versão 1.3 - vigência das atualizações: 01/09/2026